

# Physioberatung – Interview mit Bernhard Engelmann

---



## Warum hast du dich zur Physioberatung entschieden?

In unserer Ausbildung an der FH lernen wir Physiotherapeuten sehr viel über Techniken, Modelle und Konzepte welche jederzeit mit einer Vielzahl an Weiterbildungsmöglichkeiten ergänzt und erweitert werden können. Womit wir unseren Patienten schlussendlich helfen ist zu einer Frage der Perfektion geworden. Die Führung einer Praxis erfordert jedoch neben therapeutischem Können auch einen gewaltigen Anteil an **Unternehmergeist** und **wirtschaftlichem Know-How**. Was braucht eine funktionierende Praxis? Ausrüstung, Budgetplanung, Leistungsangebot, Terminvereinbarungen, erfolgreiche Kooperation mit Ärzten und das sehr individuelle Thema der guten Work-Life Balance sind Themen mit denen sich jeder Freiberufler auseinandersetzen muss. Wenn es zudem um Organisation einer Gruppenpraxis geht ist der Hausverstand schon bald nicht mehr ausreichend, schließlich wurden wir als Therapeuten ausgebildet - nicht als Wirtschaftler.

## Wie hast du die Beratungssituation erlebt?

Die Beratung kann man im Wesentlichen zusammenfassen als eine **individuell gestaltete Optimierung der gesamten Praxisplanung**. Ich kann jedem freiberuflich arbeitenden Therapeuten nur dazu raten. Die Physioberatung ist eine individuelle **Analyse der persönlichen und beruflichen Situation** des einzelnen Therapeuten, geleitet von einem erfahrenen Physiotherapeuten und Unternehmer und einer Marketingexpertin. Es wird genau auf die persönlichen Interessen und Ziele eingegangen um einen **optimalen, maßgeschneiderten Praxisplan** zu erstellen - mit allem was dazugehört.

### **Welche Themengebiete waren für dich am Hilfreichsten?**

Es wurden viele wichtigen Fragen geklärt wie z.B: Wie kann ich mein berufliches Potential optimal nutzen? Wie sieht es mit Preisgestaltung aus? Wie kann man Kontakt mit Ärzten sinnvoll pflegen bzw. Kooperationen starten, die für beide Seiten Vorteile bietet? Wie mache ich auf meine Praxis aufmerksam ohne gegen das Werbeverbot zu verstoßen? Wie kann ich Fixkosten und Variable Kosten meiner Praxis berechnen und managen ohne Verluste befürchten zu müssen?

### **Was hat sich seit der Beratung bei dir verändert?**

Ich habe einiges umgekrempelt, so wie wir es in der Beratung besprochen hatten. Die **Veränderungen** tun gut und ich habe Spaß dabei meine Arbeit **sinnvoller** zu gestalten.